

BAZ通

通巻139号 2025年9月10日発行 毎月第2水曜日にお届けします 編集·発行

仕事の

日本テレネット株式会社 L-netセンター (無断転載·複写厳禁)

変化の激しい時代に

変化の時代に人材が成長し続けるためには、「リスキリン グ」が欠かせません。これと同様に注目されているのが「ア ンラーニング」です。その概要などについて解説します。

◆「アンラーニング」とは

「アンラーニング(学習棄却)」とは、時代にそぐわない古い 価値観や固定概念を捨て去り、今に適した知識やスキルに アップデートすること。古くなったものをすべて捨てるのでは なく、必要があればまた取り出して活用します。

アンラーニングの概念に関連してよく使われる言葉に「リ スキリング」があります。リスキリングとは、新たな職業や分野 で必要とされるスキルを習得すること。現代社会を生き抜く ためには、アンラーニングとリスキリングのプロセスを、絶え ず回していくことが不可欠です。

◆導入のステップ

① 従業員に内省を促す アンラーニングを進めるに は、従業員のマインドセッ トが大切です。自身の知識 やスキルを見直し、新たな

学びの重要性を理解する必要があります。

② 取捨選択をする

内省によって認識した自分の価値観などについて、他者の 価値観と照らし合わせながら、時代に合わないもの、不要 なもの、残すべきものを取捨選択します。

③ 新たな学びの場をつくる

あらゆる視点を養うために、他部署や異業種と交流する機 会を設けましょう。外部機関なども利用し、新しい知識習 得や意見交換ができる場を提供します。

仕事が楽しみなら、人生は極楽だ

マクシム・ゴーリキー

ロシア(旧ソ連)の小説家・劇作家。1868年に生ま れる。困窮のため、11歳から働き、職業を転々とし て各地を放浪。その経験を基にして文筆活動に入 る。戯曲『どん底』や長編『母』などを執筆し、プロレ タリア文学に大きく貢献した。

■ BOOK Review

3分で相手が笑顔に変わる しつこいクレーム・カスハラ交渉術

谷口良太 著/アルソス

解決したクレーム・カスハラは2万件超! 20年以上、自治体職員として窓口・電話で 直接クレーム処理をしてきた著者の実践 ノウハウが、この1冊に凝縮されている。漫 画やクレーム対応物語もあり、見ても、読 んでも分かりやすい、最強のクレーム・カ スハラ対策本。



ツボ講座

会話上達のカギ

コミュニケーションの基本は 「聞くこと」です。人は自分 のことを話したり、相手に 関心を寄せられたりするの がうれしいもの。話をよく聞 き、質問をしてさらに話して もらい、自分にも似た経験が あればそれを伝えて共感す るのもおすすめです。

Officeの歳時記

冷え性 足の甲側で、指の股。親指 と人さし指でツボを挟み、 指先に向かっ て引っ張って はパッと離す という動作を、 指先が温かく なるまで続け

八風 (はっぷう)

ましょう。

Sms HaNa 【参加費無料】WEBセミナー情報

BtoC企業必見! LTV最大化に向けたメール・LINE以外の既存顧客の囲い込み方とは?

内容 ①既存顧客との関係強化の重要性

②顧客との関係構築の手段

③活用事例

詳細・申込はこちら https://fax-lnet.jp/seminar/20250911-17/

日時: 9月11日(木)・17日(水) いずれも15:00~15:30



セミナーに関する お問い合わせ

55 0120-125-799 ガイダンス#2

平日9:00~12:00/13:00~18:00 (土・日・祝 除く)

「安心安全FAXの取り組み」のご協力、ご理解のほどよろしくお願いします。 <詳細URL>https://fax-lnet.jp/faxdm/

FAX不要 ※チェックをお願いします

案内が不要の際は、お手数ですがFAXにてご返送ください。大変失礼いたしました。 FAX返信先: 0120-255-944

FAX番号(